CADRES EN MISSION

Programme de la formation

Recommander l'équipement nécessaire à la conduite d'un auto-secours en avalanche

En groupe sur site

3,5 heures sur 0,5 jour(s)

Salarié en poste · De 3 à 6 participants

À partir de 100 € HT / 120 € TTC par participant

Description courte

Le vendeur sait décrire les différentes phases de la recherche en avalanche afin d'informer son client et l'inciter à s'équiper

Profil des participants

Les vendeurs du site amenés à intervenir sur le rayon « accessoires de secours »

Prérequis

Une expérience de quelques semaines minimum à la vente serait un plus

Objectifs

Détenir la culture de base et appliquer une méthodologie afin de réaliser une vente personnalisée dans le rayon accessoires auto-secours

Aptitudes et compétences visées / attestées

- Identifier le besoin du client
- Mobiliser ses connaissances pour synthétiser les informations collectées et reformuler le besoin
- Argumenter face à un client pour lui proposer une solution adaptée et personnalisée

Contenu

I-

Ordonner les différentes phases de la recherche d'une victime en avalanche

II-

Organiser le sauvetage de la victime

- Compte rendu des évaluations de groupe
- Exercice de travail individuel

Pédagogie et organisation

- **Méthodes pédagogiques**

- Méthode découverte
- Méthode interrogative
- Méthode magistrale

- **Matériel pédagogique**

- Une gamme représentative de votre sélection DVA, Pelles, Sondes
- Un document de référence (Support de la formation sur Powerpoint)

Positionnement et Modalités d'évaluation des acquis

- **Test de positionnement en amont : cinq questions préalables pour positionner l'apprenant**
- **Evaluation des acquis /compétences liées aux objectifs opérationnels définis :**

Connaissances ou compétences	Modalités d'évaluation (QUIZZ, exercices…)	Critères d'évaluation (%de réussite, ou comparaison entrée et sortie de stage…)	
Ordonner les différentes phases de la recherche d'une victime en avalanche	Questionnaire de restitution	Faire dire avec 75% de réponses exactes	
Organiser le sauvetage de la victime	Quizz	Comparaison entrée et sortie de stage	

- Fiche d'évaluation qualitative de la formation (à chaud)
- Évaluation à froid après formation (4 mois, fin de saison hiver)

Mode de validation

- Attestation de fin de formation :

CADRES EN MISSION

Devant être complétée par Pierre Jean TOUCHARD

Financements possibles

- Convention et programme de formation avec demande de prise en charge par un OPCO.

Modalités et délai d'accès

- Durée, Dates et horaires de la formation : 1 demi-journée. Chaque semaine de septembre à octobre 2022. Matinée 9 heures -12h45.
-
- Effectif *(minimum et maximum)* : 3 à 6 personnes

- Lieu de la formation et accès : Salle de réunion de chacun des sites

- Conditions d'accueil : Convocation avec programme, règlement intérieur applicable aux stagiaires et annexe COVID 19.

- Délais d'inscription : 7 jours avant le début de la formation

Référent handicap

PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP : *(mise en place de compensation…)*

Contact : Référent handicap 02 51 84 95 55 / 06 28 70 45 28 / nadiahadjeri@cadresenmission.com

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Contact : Référent handicap Cadres en Mission 02 51 84 95 55 / 06 28 70 45 28

Intervenant

- TOUCHARD Pierre-Jean
- 25 ans d'expérience dans le marché des sports de montagne en tant que distributeur et directeur de filiale pour les marques suivantes : Hagan, SIlvretta, Dachstein, Asolo, Pomoca, Montana, Salewa, Dynafit, Jack Wolfskin, Crispi, Tubbs, BCA, Briko.
- Formation de formateur chez Cadres En mission
- Diplômé de l'Ecole Supérieure de Commerce de Grenoble (GEM)