





## Programme de la formation

### Appel d'offres et choix fournisseurs

-  En groupe sur site
-  7 heures sur 1 jour(s)
-  Salarié en poste · De 5 à 15 participants
-  À partir de 240 € Net de taxe par participant

### Description courte

Une des clés majeure de la performance est le choix de partenaires capables de répondre au besoin.

Cette formation vous aidera à les sélectionner en vous invitant à challenger le besoin en étant ouvert à l'innovation et couvrira les étapes de la RFI (Request for Information), RFQ (Request for Quotation) et de l'évaluation des réponses.

### Prérequis

- Acheteurs
- Connaissances de base du droit contractuel

### Objectifs

- Découvrir les étapes de la préparation d'une négociation contractuelle
- Analyser le besoin
- Obtenir de l'information (le RFI)
- Rédiger un appel d'offre (le RFQ)
- Evaluer les réponses d'un appel d'offres
- Gérer une revue d'offres

### Modalités et délai d'accès

Sur site en région centre (ou sur demande) et à distance

### Référent handicap

**PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP :** *(mise en place de compensation...)*

**Contact :** Référent handicap 02 51 84 95 55 / 06 28 70 45 28 / [nadiahadjeri@cadresenmission.com](mailto:nadiahadjeri@cadresenmission.com)