




Programme de la formation

Développer son Pitch

-  En groupe sur site
-  7 heures sur 1 jour(s)
-  Indépendant et dirigeant · De 4 à 8 participants
-  408 € HT / 489,60 € TTC par participant

Description courte

Apprendre à se présenter d'une façon impactante à l'aide du Pitch

Profil des participants

Indépendants et chefs d'entreprise

Prérequis

Bien maîtriser la langue française, l'essentiel de la formation étant basée sur une présentation orale.

Objectifs

- Se définir aussi par ce que l'on fait
- Se qualifier par comment on fait les choses
- Trouver pourquoi on agit.

Aptitudes et compétences visées / attestées

- Comprendre le tunnel de la communication
- Comprendre les éléments qui guident l'action
- Savoir expliquer pourquoi on agit
- Identifier la manière personnelle d'aborder une situation
- Trouver les mots qui définissent nos actions

Contenu

- Comprendre le tunnel de communication
 - Ce que j'exprime et ce que tu comprends
 - Exercices pratiques
-

-
- Agir sur les éléments qui guident l'action
 - Le triptyque Emotions/pensées/actions
 - Exemple extrait film
 - Le Pitch
 - Définition théorique
 - Le Quoi, le Comment et le Pourquoi (Théorie des Cercles d'Or)
 - Se définir dans un temps imparti
 - Organiser sa pensée selon son interlocuteur
 - La cause que je défends
 - Ce que j'apporte dans une organisation
 - Ce que je suis.

Pédagogie et organisation

Analyse de pratiques professionnelles

Etude de cas, pédagogie active

Quiz Tableau blanc et co-développement.

Positionnement et Modalités d'évaluation des acquis

Evaluation continue par Quiz

Evaluation à chaud par comparaison

Evaluation à froid par entretien téléphonique

Mode de validation

Attestation de présence pour l'ensemble des participants

Attestation de réussite si score supérieur à 75%

Quiz 50 Avant Après 30 et Auto évaluation 20.

Modalités et délai d'accès

En présentiel dans un tiers lieu uniquement.

Référent handicap

PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP : *(mise en place de compensation...)*

Contact : Référent handicap 02 51 84 95 55 / 06 28 70 45 28 / nadiahadjeri@cadresenmission.com

Intervenant

Hervé KERCRET, spécialiste de la fonction commerciale, Coach Professionnel certifié, Consultant en prévention des risques psychosociaux et neurosciences
